



Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) Niederlassung Zypern

VELOMAT Messelektronik GmbH mit Sitz in Kamenz, Deutschland ist ein mittelständisches Unternehmen. Seit über 35 Jahren sind wir Ansprechpartner, wenn es um spezialisierte Fragen rund um die Themen Messelektronik und Sensorik geht. Wir beliefern nationale und internationale Kunden und bieten auch kundenspezifische Lösungen, die wir durch unsere hauseigene Entwicklung und Herstellung vom Prototyp bis hin zur Serienproduktion realisieren können. Im Januar 2024 haben wir eine neue Vertriebsniederlassung auf Zypern eröffnet und suchen hierfür engagierte Mitarbeiter für den Vertrieb.

Ihre Aufgaben

- Aktive Geschäftsentwicklung und Vertrieb in verschiedenen Zielbranchen wie Kran- und Hebetechnik, Medizintechnik oder Verkehrstechnik
- Identifikation und Akquise neuer Geschäftsmöglichkeiten sowie nachhaltiger Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Durchführung von Verkaufspräsentationen, Produktvorführungen und technischer Beratung
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten, Kostenvoranschlägen und Verträgen
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erreichung der Umsatz- und Vertriebsziele
- Zentraler Ansprechpartner für Kunden bei technischen Fragestellungen zu Sensoren und Messlösungen
- Betreuung und Überwachung von Kundenprojekten bis zur erfolgreichen Umsetzung
- Enge Zusammenarbeit mit internen Teams zur Anpassung von Produktlösungen sowie Weitergabe von Markt- und Kundenfeedback
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Unterstützung bei Marketing- und Messeaktivitäten
- Regelmäßiges Reporting, Pflege von ERP-Daten sowie Erstellung von Umsatzprognosen

Ihr Profil

- Abschluss in Elektrotechnik, Elektronik, Mechatronik, Physik oder einem verwandten technischen Bereich (bevorzugt).
- 2-5+ Jahre Vertriebserfahrung in den Bereichen Elektronik, Sensortechnik, Industriekomponenten oder technische B2B-Märkte.
- Fundierte Kenntnisse von elektronischen Systemen, Sensortechnologien und industriellen Anwendungen.
- Ausgezeichnete Kommunikations-, Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten.
- Bereitschaft zu Reisen zu Kundenstandorten, Branchenveranstaltungen und Messen.
- Selbstständiges, organisiertes und eigenverantwortliches Arbeiten.
- Sehr gute Englischkenntnisse sind ein Muss, Griechischkenntnisse von Vorteil.
- Bereitschaft zu Reisen, um Kunden an verschiedenen Standorten zu treffen.

Auf Sie warten

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Attraktives Gehalt
- Interessante Aufgabenstellungen und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil unseres Teams!